

Sales Manager DACH

Vollzeit oder Teilzeit
Remote oder vor Ort

OCELL GmbH, Rosenheimerstraße 139, 81671 München

[Bewerbung an recruiting@ocell.io](mailto:recruiting@ocell.io)

OCELL ist ein Münchner Climate-Tech-Startup, das datengetriebene und qualitativ hochwertige CO2-Zertifikate anbietet, um lokale Waldbesitzer zu unterstützen. Unser Ziel ist es, das volle Potenzial der Wälder zu nutzen und einen bedeutenden Beitrag zum Klimaschutz zu leisten. Dazu verarbeiten wir Luftaufnahmen und Daten aus weiteren Quellen, um mithilfe von künstlicher Intelligenz "digitale Zwillinge" von Wäldern zu erstellen. Diese geben Aufschluss über Waldwachstum und aktuelle CO2-Speicherleistung und können die optimale Forstbewirtschaftung voraussagen. Durch unsere innovative Technologie und unser klares Bekenntnis zur Datentransparenz gewährleisten wir die Effektivität unserer Lösungen.

Was wirst du gestalten?

- Du bist für die Gewinnung unserer Neukunden verantwortlich, gestaltest und pflegst Beziehungen zu unseren Kunden.
- Du führst unsere (potenziellen) Kunden in unsere Forstmanagementsoftware und in unsere Methodik der Waldinventur mit Remote-Sensing-Verfahren ein.
- Du optimierst unsere Sales- und CRM Prozesse stetig weiter und arbeitest dabei intensiv mit unserem CRM-Tool Hubspot.
- Du arbeitest interdisziplinär mit anderen Teams zusammen und bist in das Projektmanagement integriert, das sich mit Geodatenprozessierung beschäftigt.

Was bringst du mit?

- Du hast ein Studium im Bereich Betriebswirtschaftslehre, Landmanagement, Forstwirtschaft, Geographie, Fernerkundung oder eine ähnliche Ausbildung absolviert.
- Du sprichst Deutsch auf Muttersprachniveau und hast gute Englischkenntnisse.
- Du hast idealerweise schon erste Vertriebserfahrung sammeln können.
- Du bist kommunikationsstark, trittst gerne in Kontakt mit Menschen und hast die Fähigkeit andere zu überzeugen.
- Du hast eine Affinität für die Forstwirtschaft, neue Technologien und dir sind Umweltthemen wichtig.

Was bieten wir dir?

- Mit deinem Beitrag bist du Teil eines nachhaltigen Produktes, das bewirkt, dass Wälder ihr volles Klimaschutz-Potential entfalten können.
- Du kannst flexibel in Voll- oder Teilzeit sowie remote aus ganz Deutschland arbeiten.
- Du arbeitest in einem Startup mit vielen Nationalitäten – wir legen Wert darauf Diversität zu fördern und Menschen miteinander zu verbinden.
- Du hast die Möglichkeit viel Verantwortung zu übernehmen, deine eigenen Ideen miteinzubringen und deinen eigenen Handlungsspielraum zu gestalten.